

EDICIÓN ESPECIAL

AUTOMOTOR



Nuevos vehículos

CONOZCA LAS TENDENCIAS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ PARA ESTE 2026

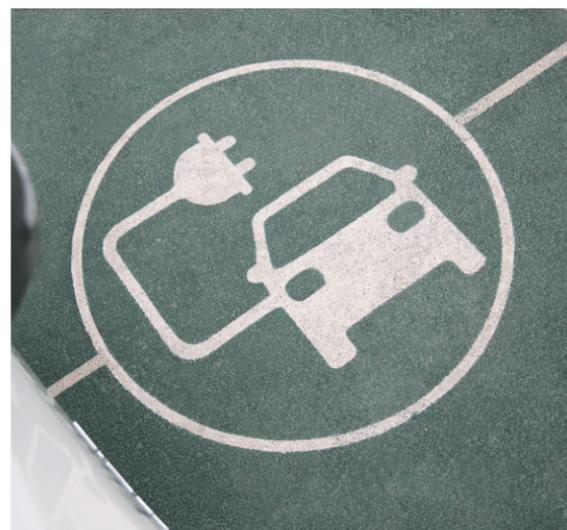


de modelos eléctricos. Esto indica que las industrias van a producir nuevos modelos y variedades entre el 2025 y el 2030. Esta información implica también que las baterías, que son el corazón del funcionamiento de un vehículo eléctrico, harán que la industria baje sus precios en \$100 dólares el kilowatt por batería; entonces vamos a aumentar la producción y variedad de vehículos, y, al mismo tiempo, se van a bajar los precios de las baterías que se están produciendo”.

El docente agrega que “el mercado crece en cuota para vehículos eléctricos en Europa y Norteamérica. Ese crecimiento se ha ampliado bastante en Latinoamérica, en especial en Chile. Esto se ha anotado comparativamente con nuestro entorno y con otros países. Ahora, el factor crítico de estos vehículos es la adopción de la energía eléctrica y que esta se mantenga en un volumen de producción importante. Me refiero básicamente a la capacidad de generar energía eléctrica y, al mismo tiempo, tener los puntos de carga o cargadores para surtir o suministrarla a los vehículos eléctricos”.

En relación a la tendencia en Chile, Luis Varas señala que “se habla de un aumento importante en crecimiento de

las ventas de los vehículos eléctricos e híbridos que se establece en un 10% o 11% en vehículo livianos y medianos. Esto demuestra que la adopción cierto de los vehículos eléctricos o de estas características van en un franco crecimiento. Además, los usuarios o los clientes que están adquiriendo estos vehículos se han mostrado satisfechos respecto a su compra, vehículos que han entregado la prestancia necesaria o la requerida para esos usuarios. Lo importante es presentar una mayor oferta de modelos y tipos de vehículos con esta tecnología y con ello va de la mano que debe existir una infraestructura de



Las tendencias principales para la industria automotriz en 2026 incluyen la consolidación de los vehículos eléctricos, avances en cuanto a la conducción autónoma y la incorporación de la inteligencia artificial en los modelos. Además, un auge en la sostenibilidad, con el uso de materiales reciclables y biodegradables en la fabricación de automóviles, así como también una mejoría en la asistencia al conductor, inclu-

yendo sistemas de seguridad en tiempo real.

Según indica Luis Varas Bolados, docente de la carrera de ingeniería en mecánica y electro movilidad automotriz de INACAP en La Serena. “En relación a las tendencias para el próximo año, podemos decir que, de forma global, se ha acelerado el crecimiento de los vehículos eléctricos, híbridos y se establece que para 2026, va a existir un crecimiento amplio en cuanto a la oferta

chicos respecto a su compra, vehículos que han entregado la prestancia necesaria o la requerida para esos usuarios. Lo importante es presentar una mayor oferta de modelos y tipos de vehículos con esta tecnología y con ello va de la mano que debe existir una infraestructura de

» Se espera una mayor oferta de modelos eléctricos asequibles, así como la integración de más tecnología en los vehículos, como software avanzado y sistemas de seguridad inteligentes.



“Seremos testigos del avance en electromovilidad y energías eficientes (...). En la medida en que como región podamos seguir avanzando en una mejor infraestructura de carga para estos vehículos, se podrá consolidar la masificación de su uso”.

MATÍAS SCHLACK
Gerente general de automotriz Callegari



venta de camionetas, camiones y vehículos comerciales en general. En cuanto a tendencias, sigue aumentando la relevancia de la conectividad de los vehículos, tanto con nuestros dispositivos móviles personales para entretenimiento y navegación, como con centrales de monitoreo y los mismos fabricantes, en búsqueda de mayor seguridad, eficiencia y confort. Seguiremos viendo también más y mejores sistemas de seguridad, con asistencias a la conducción disponibles en una mayor gama de marcas y modelos. Estas tecnologías seguro marcarán la diferencia el próximo año”.

Schlack agrega que “seremos testigos del avance en electro movilidad y energías eficientes, con un mayor avance en la región en tecnologías híbridas como foco. Callegari en ese sentido

ya ha tomado la delantera, con el desarrollo de una feria de electro movilidad, la que, con el apoyo de nuestras marcas y de diversas entidades de gobierno, pudo acercar a la comunidad en general a estas nuevas tendencias, despejando dudas y aportando conocimiento. En la medida en que como región podamos seguir avanzando en una mejor infraestructura de carga para estos vehículos, se podrá consolidar la masificación de su uso”.

carga que pueda soportarlos al mismo tiempo y ubicarse a lo largo y ancho de nuestro país, para que estos puedan tener una factibilidad de acceso a la carga con facilidad, así como pasa con los vehículos convencionales cuyos servicios de venta de combustible están en todos lados, y es muy fácil acceder a ellos en distintos puntos, tanto en urbano como rural”.

Por su parte, Matías Schlack, gerente general de automotriz Callegari, destaca que “para

2026, se espera una venta muy similar a la que se ha registrado este año 2025, y en línea con las expectativas de crecimiento económico proyectado para el país. En las regiones de Atacama y Coquimbo en particular, y dado el ciclo favorable en el precio del cobre, se vislumbra un buen año de ventas. Si bien se espera que los SUV sigan liderando las preferencias de los consumidores, el empuje de la minería debiese impactar positivamente en la

DERCOcenter

VALENTINI

FRONX
(HYBRID)



**T O D O
Í C O N O
T I E N E U N
C O M I E N Z O**

VERSIÓN: 1.5 GL - PRECIO DESDE
\$15.490.000

BONO MARCA \$1.500.000 | BONO FINANCIAMIENTO \$800.000



Equipamiento y colores según versión. El modelo en imagen y especificaciones corresponden a la versión Fronx Hybrid 1.5 GLX. Precio lista \$19.290.000. Precio con descuentos \$16.990.000, incluye IVA, considera bono marca por \$1.500.000 y bono financiamiento Amicar por crédito convencional de \$800.000. Solo el financiamiento intermediado a través de Amicar, con un pie máximo de 35% y plazo mínimo de 24 meses habilita bono financiamiento. Crédito sujeto a aprobación de antecedentes comerciales y financieros del cliente por parte de las entidades otorgantes del crédito. Crédito incluye seguro de desgravamen. La contratación de cualquier seguro asociado al crédito es de carácter voluntario. Para más información, consulte a un ejecutivo Amicar en el punto de venta. Precios y bonos válidos hasta el 31 de octubre 2025. En red Derco Center a nivel nacional, salvo Zona Franca. Precios no incluyen flete a regiones. No acumulable con otras ofertas o promociones. Más información en www.suzuki.cl. Valores obtenidos en mediciones de laboratorio según el ciclo de ensayo de la Comunidad Económica Europea, homologadas en el Ministerio de Transporte y Telecomunicaciones. Más información en www.consumovehicular.cl



📍 Balmaceda 2060 y Francisco de Aguirre 02 AutoShopping - La Serena

🌐 www.dercocentervalentini.cl

📘 [dercovalentini](https://www.facebook.com/dercovalentini)

📷 [@dercovalentini](https://www.instagram.com/dercovalentini)





Sobre este tipo de vehículos para minería o construcción, Matías Schlack, gerente general de automotriz Callegari, destaca que “depende mucho del tipo de faena y el tipo de uso que se le quiera dar. En cuanto al rubro minero, especialmente en las operaciones dentro de la mina, las exigencias en cuanto a seguridad y potencia para el trabajo en altura son muy elevadas, requiriéndose un extenso número de certificaciones para poder acceder a operar en él; camionetas diésel, con tracción a las cuatro ruedas y doble cabina son las más comúnmente utilizadas. A su vez en la construcción, dependiendo si se requiere para carga o para labores de supervisión las preferencias son distintas. La capacidad de carga, el rendimiento y los elementos de confort son muy relevantes al momento de tomar la decisión. En Callegari contamos con una gran variedad de posibilidades de marcas y modelos para nuestros clientes, y la invitación es que nos visiten para conocerlas”.

Por su parte, Luis Varas Bolados, docente de la carrera de Ingeniería en mecánica y electro movilidad automotriz, Inacap La Serena, indica que “al igual que en los vehículos livianos y medianos no comerciales, la primera barrera que se debe lograr es

▶ Vehículos para el mundo laboral

EL AUGUE DE LA VENTA DE CAMIONETAS PARA LA MINERÍA Y LA CONSTRUCCIÓN

Cada rubro establece características específicas para sus vehículos donde la seguridad destaca como uno de los principales requisitos.

La minería es un sector estratégico y de gran importancia para la Región de Coquimbo, ya que cuenta con una gran cantidad de yacimientos y empresas que requieren no sólo personal para llevar a cabo el trabajo sino que también los vehículos adecuados para trasladarlos, destacando el uso de camionetas, las cuales son requeridas en grandes cantidades por parte de la industria.

Los requisitos para camionetas mineras varían según cada empresa, pero generalmente incluyen equipamiento de seguridad específico como pértigas o varas de alta visibilidad, un color particular (generalmente es utilizado el rojo) extintores, balizas y cintas reflectantes. Además, deben cumplir con certificaciones técnicas y de mantenimiento, contar con características estructurales como jaulas antivuelco, y tener sistemas de localización GPS y alarma de retroceso.

En cuanto a las características técnicas y de mantenimiento, generalmente las camionetas deben contar con tracción 4 x 4, colores de alto contraste con el entorno para facilitar su visibilidad, un sistema de localización (GPS) que esté integrado a la plataforma de la empresa para monitoreo en tiempo

real, aire acondicionado, sistema de frenos y neumáticos en buen estado y con el tipo de banda de rodamiento adecuado para el terreno. También es importante destacar que algunas faenas limitan la antigüedad del vehículo.

establecer las características técnicas que se requieren para las distintas faenas, dado las condiciones de operación y la altitud de trabajo, vamos a llegar a un punto común, que es la necesidad de tener puntos de carga para que estos vehículos puedan operar con eficiencia en cada faena. Establecer alguna marca o modelo específico de camioneta, eso necesariamente debe pasar por un estudio y prueba de terreno, como vehículos de test para probar en condiciones particulares de cada trabajo. Tenemos un ejemplo de la minería, en la cual, una empresa incorporó 50 camionetas 100% eléctricas de un modelo





Depende mucho del tipo de faena y el tipo de uso que se le quiera dar. En cuanto al rubro minero, especialmente en las operaciones dentro de la mina, las exigencias en cuanto a seguridad y potencia para el trabajo en altura son muy elevadas, requiriéndose un extenso número de certificaciones para poder acceder a operar en él; camionetas diésel, con tracción a las cuatro ruedas y doble cabina son las más comúnmente utilizadas”

MATÍAS SCHLACK
Gerente general de automotriz Callegari

determinado y para las cuales se requerían ciertas especificaciones como que tuviesen una autonomía de 400 km y capacidades de carga de 900 kilos. Un vehículo de trabajo debe cumplir con ciertas especificaciones técnicas y, en cuanto a la necesidad de requerimiento de los puntos de carga, para esta misma empresa, ellos establecieron que su proyecto requería de 10, con los cuales

podieron cargar las camionetas sin mayor dificultad y mantenerlas operativas durante todo el proceso de faena. Esto habla básicamente de que la adopción de los vehículos eléctricos de cero emisiones va de la mano de la infraestructura de carga que se debe habilitar y esto sumado a la dependencia de una matriz eléctrica que acaba de sostener esas demandas de energía al mismo tiempo”.

ÍCONO DE LA AVENTURA

FORD BRONCO WILDTRAK



PRECIO DESDE:

\$ 54.990.000*

CAE: 21,57%
CTC: \$ 49.971.244



Motor Ecoboost 2.7L
Potencia 334CV



Tracción 4x4
High y Low



Suspensión FOX[®]
HOSS 3.0



Techo y puertas desmontables

CONSUMO MIXTO: 9,3 KM/L*

EXCLUSIVO CON FINANCIAMIENTO FORUM

f i y ford.cl

* Imagen corresponde a Bronco Wildtrak Precio de Lista \$ 63.690.000 IVA incluido. Precio final exclusivo con financiamiento Forum \$54.990.000, incluye bonos por \$8.700.000. A modo de ejemplo producto con Compra Inteligente: 48 cuotas de \$582.000 más cuota n° 49 de \$22.035.244 y un pie de 50% (\$27.466.443), CAE 21,57%, Costo Total del Crédito \$49.971.244, Monto Total del Crédito \$28.063.268, Costo Total del Vehículo \$77.437.687. Promoción válida con Compra Inteligente. Crédito sujeto a verificación de antecedentes financieros y comerciales del cliente, incluye gastos operacionales y seguro de desgravamen. La contratación de cualquier seguro asociado al crédito ofrecido es de carácter voluntario. Promoción de Pie \$0 sujeta a evaluación. No válidos para Zona Franca. Vigencia promoción hasta 31 de octubre 2025. Stock 50 unidades. Rendimiento energético del vehículo corresponde al valor obtenido en mediciones de laboratorio según el ciclo de ensayo de la Comunidad Económica Europea, homologadas en el Ministerio de Transportes y Telecomunicaciones. Más información en www.consumovehicular.cl

Callegari.cl
AUTOMOTRIZ



CONTÁCTANOS
600 400 1070

Poco a poco, los autos eléctricos van posicionándose como una alternativa real para los usuarios, ya existen avances que incluyen mayor autonomía y menores tiempos de carga gracias a las baterías de estado sólido. Sin embargo, aún existen desafíos, y el principal de estos es contar con mayor infraestructura y estaciones de carga, no sólo en la Región de Coquimbo, sino que también a nivel país.

Se están instalando más puntos de carga públicos y privados a nivel nacional para dar soporte a la creciente flota de este tipo de vehículos.

Las innovaciones en la tecnología de baterías y la eficiencia aerodinámica de los vehículos eléctricos aumentan su autonomía. Se están desplegando estaciones de carga ultrarrápida que pueden cargar un vehículo en menos de 15 minutos, similar a la de los vehículos de gasolina. El punto negativo es que existe una desigualdad regional, ya que la mayoría de los puntos de carga se concentran en la Región Metropolitana, lo que representa un desafío para la expansión a otras zonas del país. A medida que aumenta la demanda, se requiere una expansión más rápida y equitativa de la infraestructura de carga para evitar barreras en la adopción masiva de vehículos eléctricos.

Según señala Luis Varas Bolados, docente de la carrera de Ingeniería en mecánica y electromovilidad automotriz de INACAP La Serena, durante 2024, la venta de autos eléctricos en Chile creció en 180% con respecto a 2023. Para el primer trimestre del 2025, se vendieron 6 mil vehículos de este tipo, cifra que representa un 140% sobre el mismo periodo del año anterior. Ese crecimiento, en el segmento de vehículos de cero y baja emisiones representa cerca del 10% del mercado automotriz livianos y medianos, comparativamente a los vehículos convencionales. Este crecimiento ha sido bastante rápido y evolucionando, con ello, está la infraestructura de carga, la cual tiene que ir de la mano; las mediciones de empresas y encuestas han informado que en febrero de 2025, se alcanzó un total de 1.600 puntos de carga públicos mientras que, en el 2024, existían 1.200 para vehículos medios y livianos, de los cuales, 300 eran públicos y el resto eran privados. Esto habla del desarrollo y crecimiento que está existiendo en la venta de vehículos eléctricos livianos y medianos, pero a su vez también de la infraestructura pública y desarrollada por las empresas en forma privada”.

El docente agrega que “en relación a lo



» Desarrollo automotriz

EL FUTURO ESTÁ EN LOS AVANCES DE AUTOS ELÉCTRICOS Y SU INFRAESTRUCTURA DE CARGA

que son los cargadores, potencia y zonas, los cargadores rápidos, sobre todo en rutas interurbanas y regionales, según indican desde Copec, se ha desplegado una red de más de 400 puntos públicos que incluyen 87 cargadores rápidos en carretera. Estos cubren en distancia los 1.800 kilómetros que están establecidos entre Coquimbo y Puerto Montt. Sin embargo, aún nos falta una parte del país que falta por cubrir y debemos entender que los cargadores rápidos permiten que cada detención por carga de energía sea en cortos tiempos para facilitar el viaje en ruta. Ahora, así como la empresa privada ha instalado cargadores rápidos, también el Estado, a través de programas como ‘Más carga rápida’, informa que se han instalado los mismos dispositivos en 14 ciudades. Dentro de los cargadores que se han instalados, destacan en la zona norte ciudades como Arica, Iquique y Mejillones. Es por esto que insisto, en que, al final, tenemos aún una carencia de puntos de carga para estos vehículos, sobre todo de forma muy crítica para la zona norte de Coquimbo hacia Arica, donde las distancias que se deben recorrer, por ejemplo para el transporte de carga en carretera, está muy lejano aún de contar con puntos de carga que permitan trasladarse con tranquilidad y eficiencia”.

Por su parte, Matías Schlack, gerente general de automotriz Callegari, destaca que “ha ido aumentando continuamente la adopción de estas tecnologías, de la mano de una mayor oferta y difusión en general que hemos hecho en la zona. Hemos podido ir despejando los temores de nuestros clientes, en especial en cuanto a la autonomía de este tipo de vehículos, con la llegada de modelos con una



El crecimiento en la venta de vehículos eléctricos ha sido bastante rápido

y evolucionado, con ello, se necesita de la infraestructura de carga, la cual tiene que ir de la mano. Tenemos aún una carencia de puntos de carga para estos vehículos, sobre todo de forma muy crítica para la zona norte de Coquimbo hacia Arica, donde las distancias que se deben recorrer, por ejemplo para el transporte de carga en carretera, está muy lejano aún de contar con puntos que permitan trasladarse con tranquilidad y eficiencia”.

LUIS VARAS BOLADOS

Docente de la carrera de Ingeniería en mecánica y electro movilidad automotriz, INACAP La Serena

tecnología híbrida que permite contar hoy con un muy buen rendimiento y autonomías extendidas sobre los 1.000 km. El trabajo de la feria de electro movilidad, junto con el impulso en diversas instancias público privadas irán logrando mejorar la infraestructura de carga, lo que es indispensable para acelerar la adopción de tecnologías mucho más limpias. Se requiere impulsar con incentivos gubernamentales e inversión en infraestructura, especialmente en la ruta 5 norte”.

» Datos siempre a tener en cuenta

RECOMENDACIONES DE CUIDADOS BÁSICOS PARA ALARGAR LA VIDA DE SU AUTOMÓVIL

Revisión de líquidos, aceite, neumáticos, filtros, batería y por supuesto conducir con suavidad, son la mejor forma de garantizar un buen uso del vehículo.

Realizar un mantenimiento regular, que incluya revisar y cambiar fluidos como el aceite y el líquido refrigerante, verificar siempre la presión de los neumáticos si existe desgaste, además de mantener el automóvil limpio por dentro y por fuera, son algunas de las medidas destacadas para alargar la vida útil de nuestros vehículos. A esto, se suma siempre considerar una conducción suave y sin movimientos bruscos, al igual que prestar atención a cualquier alerta o anomalía que podamos sentir o nos indique el auto a través de su panel.

En cuanto al mantenimiento regular que debería tener todo dueño, es importante revisar los fluidos, el nivel de

aceite del motor y cambiarlo según el intervalo recomendado en el manual del vehículo. También hay que poner especial atención a los líquidos refrigerantes y de frenos.

En cuanto a los neumáticos, es importante revisar su presión constantemente y asegurarse de que estén inflados correctamente, así como también evaluar su desgaste para cambiar los que estén en mal estado. Se deben revisar el filtro de aire del motor, el del aceite, combustible, y cambiarlos cuando sea necesario para asegurar una buena eficiencia de combustible y aceleración. Mantener limpia la batería y cuidar su carga también garantizará un buen uso del vehículo.

Para Matías Schlack, gerente general de automotriz Callegari, “la clave para que un vehículo de nuestro stock dure muchos años es la mantención preventiva. Seguir el plan de mantención oficial, realizar las revisiones periódicas según el kilometraje o tiempo indicado por el fabricante y el concesionario. En Callegari, somos rigurosos con el uso de repuestos originales y personal certificado. Tener especial cuidado con los fluidos esenciales y revisar niveles, controlar frecuentemente el nivel de aceite, refrigerante y líquido de frenos, ya que el aceite es la ‘sangre’ del motor. En ese sentido, nunca extender el plazo del cambio de aceite o de filtros más allá de lo recomendado”.

Schlack agrega que es importante “revisar la presión de neumáticos, mantener la presión correcta indicada en el marco de la puerta o manual, ya

que esto no sólo alarga la vida de los neumáticos, sino que mejora la seguridad y la eficiencia de combustible. Realizar una conducción suave, evitar aceleraciones y frenados bruscos, una conducción preventiva reduce el desgaste del motor, la transmisión, los frenos y los neumáticos”.

Finalmente, siempre será importante la limpieza y protección exterior, recordando que, en regiones costeras y mineras, es fundamental lavar el vehículo regularmente para remover salitre, polvo y contaminantes que pueden corroer la pintura y el chasis. Matías Schlack destaca que “en Automotriz Callegari, nuestro compromiso es ofrecer no sólo los mejores vehículos, sino también el mejor soporte y asesoría para que nuestros clientes en Atacama y Coquimbo disfruten de su movilidad de forma segura y duradera”.



NUEVO ESPÍRITU GRANDES AVENTURAS



NEW



E-Boxer Strong Hybrid Power

NEW

1000+ KMS

Eficiencia y autonomía

NEW



Sistema de maniobra de emergencia EDSS

NEW



Cabina Full Comfort Design

NEW



Nueva versión EyeSight® Driver Assist

*Según versión.

ALL-NEW FORESTER

» Consejos para una buena inversión

CONOZCA CÓMO APROVECHAR DE MEJOR FORMA LOS CRÉDITOS AUTOMOTRICES

Al momento de comprar un vehículo, existen distintas alternativas de apoyos financieros para costear un porcentaje del vehículo y posteriormente pagar el resto en cuotas. Lo importante es elegir el correcto.



Para aprovechar un crédito automotriz es importante que las personas interesadas en comprar un vehículo, elijan el tipo de financiamiento que mejor se ajuste a sus necesidades. En ese sentido, existen distintas opciones como el “crédito inteligente” si el deseo del comprador es cambiar de auto cada pocos años, o un crédito convencional si prefiere ser dueño del vehículo a largo plazo. Además, es posible realizar aportes a capital para reducir el monto total y pagar menos intereses, o bien, prepagar el crédito si es posible, ya que esto disminuye significativamente el costo total del auto.



Entre las opciones de financiamiento, el crédito convencional es el más tradicional, el cual permite pagar un pie inicial y el resto en cuotas fijas por un periodo de 2 a 5 años. Por su parte, con el denominado “crédito inteligente”, se paga un pie y una cuota mensual durante 24 a 36 meses. La diferencia con esta alternativa es que, al final del plazo, el cliente tiene la opción de cambiar el auto por uno nuevo u optar por quedarse con éste, pagando el saldo restante o incluso devolverlo.

Otra alternativa es solicitar un crédito de consumo para comprar el auto al contado, pagando la totalidad del vehículo de inmediato. Luego, deberá saldar el crédito de consumo en cuotas con la entidad financiera o bancaria que prestó el dinero.

Respecto a consejos al momento de elegir un crédito, siempre es bueno comparar antes de decidir, poner en la mesa las opciones de financiamiento que ofrecen diferentes bancos y concesionarios, comparar las tasas de interés, las comisiones y otros costos asociados antes de tomar una decisión. También es importante revisar el crédito anualmente, refinanciar a veces puede ser una alternativa más costosa. Tener cuidado

si se utiliza una tarjeta de crédito para pagar el pie, ya que puede generar intereses elevados y, finalmente, considerar el desgaste y mantenimiento, ya que, al optar por un crédito inteligente, el auto será revisado en cuanto a sus condiciones y estado, como el kilometraje y los accesorios.

Al respecto, Matías Schlack, gerente general de automotriz Callegari, señala que “siempre es importante estar muy bien informado, y asesorarse correctamente antes de tomar un crédito automotriz. Promovemos que nuestros clientes tomen decisiones con el debido conocimiento, y habiendo considerado las distintas variables en juego, como son la cuota mensual, los gastos asociados y el costo total del crédito. Nuestro equipo de ventas, en conjunto con las entidades financieras asociadas con las que trabajamos estará siempre disponible para asesorarlos. Cuál se recomienda dependerá mucho de las preferencias de cada cliente. Por ejemplo, si el cliente gusta de renovar cada cierto tiempo su vehículo, recomendamos la modalidad de renovación programada, que entrega cuotas de menor valor, con un pie más bajo y la posibilidad de disfrutar de un vehículo

Siempre es importante estar muy bien informado, y asesorarse correctamente antes de tomar un crédito automotriz. Promovemos que nuestros clientes tomen decisiones con el debido conocimiento, y habiendo considerado las distintas variables en juego, como son la cuota mensual, los gastos asociados y el costo total del crédito”

MATÍAS SCHLACK
Gerente general de
automotriz Callegari

nuevo. Si prefiere renovar en períodos más largos, probablemente su mejor opción será un crédito convencional. La invitación es a asesorarse con nosotros, pues contamos con las mejores opciones de financiamiento tanto para personas como para empresas”.